

Перспективные направления для российского экспорта

Страны СНГ

Азербайджан

Основные перспективы роста товарооборота связаны с реализацией в Азербайджане государственных программ развития регионов, модернизации дорожной и транспортной инфраструктуры, технического перевооружения топливно-энергетического и нефтехимического комплексов и других отраслей промышленности, создание технопарков и свободных экономических зон. Их реализация будет сопровождаться ростом потребностей Азербайджана в импорте автомобильной и строительно-дорожной техники, железнодорожного подвижного состава, различных машин, механизмов и технологического оборудования, металла, металлопроката, строительных материалов и другой продукции, что создает возможность для увеличения экспорта этого перечня продукции из России.

Выполнение государственной программы обеспечения продовольственной безопасности Азербайджана открывает дополнительные возможности российским поставщикам сельхозтехники, удобрений, высоко-продуктивного семенного и животноводческого материала.

Армения

Перспективными направлениями расширения российского экспорта в Армению являются: поставки злаков и готовых продуктов питания, алкогольных и безалкогольных напитков, электрооборудования, автомобилей, табачных изделий.

Белоруссия

Принимая во внимание тенденции, происходящие во внешней торговле Республики Беларусь, а также показатели ежегодного прироста отдельных товаров, формирующих основной объем импорта республики и разницу между объемами белорусских закупок (потребностями) и поставками из России, увеличение российского экспорта возможно за счет наращивания объемов российского экспорта на белорусский рынок следующих товаров.

Неосвоенный Россией стоимостной объем от импортных закупок Белоруссии в 2014 году составил:

- электроэнергия - 146,5 млн.долл.США;
- двигателей внутреннего сгорания - 172 млн.долл.США;
- рыбы и морепродуктов - 346,8 млн.долл.США (т/роста к 2013 году 5%);
- зерновых культур - 81,8 млн.долл.США;
- масла подсолнечного 53,3 млн.долл.США;
- продуктов для кормления животных 127 млн.долл.США;
- нефтепродукты – 78,6 млн.долл.США;
- лекарственные средства – 544,7 млн.долл.США (т/роста к 2013 году 110,7%);
- гербициды – 106,3 млн.долл.США;
- шины-55 млн.долл.США;
- черные металлы – 387,5 млн.долл.США;
- трубы из черных металлов – 46,9 млн.долл.США;
- проволока медная – 7,4 млн.долл.США;
- насосы – 187,1 млн.долл.США;

- оборудование для термической обработки материалов - 227,4 млн.долл.США (т/роста к 2013 году - 131,7%);
- станки металлообрабатывающие - 298,6 млн.долл.США (т/роста к 120,6%);
- вычислительные машины - 345,9 млн.долл.США;
- арматура для трубопроводов - 152,7 млн.долл.США;
- аппаратура связи и части к ней - 292 459,7 млн.долл.США;
- приборы и инструменты, используемые в медицине - 179,4 млн.долл.США.

Следует также отметить, что на протяжении пяти лет динамично увеличивался спрос на продукцию химической промышленности, в частности выросли в 2 раза закупки эфиров простых, аммиака и суперфосфатов.

Ежегодный прирост с 2010 года по 2015 год белорусского импорта шлаковаты составил 35%, изделий из асбоцемента – 26%.

Ежегодный прирост проволоки медной достиг 81%, полуфабрикатов из черных металлов – 12%.

Перспективным направлением расширения российского экспорта в Республику Беларусь также является участие российских компаний в белорусском строительном комплексе по реализации проектов различного назначения, в том числе строительство атомной электростанции и других энергетических объектов, а также объектов социального и культурно-бытового назначения. По этим направлениям российский экспорт может быть существенно увеличен.

Казахстан

Исходя из анализа тенденций, сложившихся за последние годы в торгово-экономических отношениях России и Казахстана, основными задачами на предстоящий период будут:

- обеспечение роста российского экспорта, в том числе высокотехнологичного, товаров и услуг из России.

Для решения этой задачи необходимы действия, направленные на продвижение продукции российских предприятий на рынок Казахстана, рост поставок российской техники, технологий и услуг в рамках осуществления совместных проектов. Большую роль, как и в предыдущие годы, в этом будет играть создание совместных предприятий, продукция и услуги которых будут востребованы на территории ЕАЭС, а также экспортироваться в третьи страны. Нельзя не отметить возрастающую роль процесса расширения сотрудничества деловых кругов в рамках приграничного и межрегионального взаимодействия по поставкам товаров и оказанию услуг российскими компаниями на территории Казахстана.

- продвижение российских инвестиций в реализуемые и планируемые к реализации проекты в Республике Казахстан.

Как и в предыдущие годы на предстоящий период будет продолжаться работа, направленная на поддержку российских компаний в реализации совместных проектов в области промышленности, горнодобывающего комплекса, в сфере ТЭК, мирного использования атомной энергии, в агропромышленном комплексе, транспорте, сфере информационных технологий и телекоммуникаций и других отраслях.

Учитывая влияние мировых тенденций на развитие экономики Казахстана, перспективными направлениями расширения российского экспорта станет поиск новых направлений сотрудничества с выходом на реализацию совместных инвестиционных проектов с участием российских и казахстанских компаний, в том числе в высокотехнологичных сферах.

Киргизская Республика

Киргизия закупает на внешних рынках: нефтепродукты, природный газ, уголь, удобрения и другую химическую продукцию, продукцию машиностроения, транспортные средства и запасные части, бытовую электронику.

Ключевые сферы сотрудничества России с Киргизией, перспективные в плане увеличения объемов российского несырьевого экспорта: нефтегазовая отрасль (оборудование), электроэнергетика, машины, оборудование и механизмы для этих отраслей, средства железнодорожного и наземного транспорта, летательные аппараты (ТН ВЭД 84, 85, 86, 87, 88).

Имеются значительные возможности экспорта российских товаров в сфере электроэнергетики. Энергетическое оборудование (код ТН ВЭД 85) действующих киргизских ГЭС (Токтогульская, Уч-Курганская, и др.) изношено более чем на 70%.

Отдельного внимания заслуживает рынок сельскохозяйственной техники. На сегодняшний день в сельском хозяйстве Киргизской Республики сложилась критическая ситуация – парк сельхозтехники, сформированный на основе торговых поставок машин из Российской Федерации, устарел на 85-90%. Потребность в российских зерноуборочных комбайнов составляет более 3000 шт. Такая же ситуация с тракторами колесными мощностью 60 – 100 л.сил., с навесной техникой к тракторам. В последние годы продажи российской техники на внутреннем рынке Киргизии носили разовый характер.

Производители сельскохозяйственной продукции Киргизии остро нуждаются в минеральных удобрениях. В настоящее время потребность Киргизии в минеральных удобрениях составляет: азотные минеральные удобрения - 129 477 тонн; фосфорные – 74 045 тонн; калийные – 15 946 тонн.

В целях продвижения российских минеральных удобрений на рынки Киргизии и Центральной Азии, а также удовлетворения киргизских товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции в минеральных удобрениях представляется целесообразным открытие на территории Киргизской Республики Представительства российских компаний - поставщиков минеральных удобрений, либо создания совместных предприятий.

Перспективное развитие связей регионов Сибири и Киргизской Республики позволяет придать ускорение поставкам российских лесоматериалов и металлопродукции в Киргизскую Республику, учитывая неоднократные запросы киргизских частных и государственных компаний о содействии в поставках указанных товаров.

Актуальными направлениями развития экспорта в Киргизию являются:

- топливно-энергетический комплекс;*
- электроэнергетика;*
- нефтегазовая отрасль;*
- минерально-сырьевая база и горнодобывающие отрасли;*
- промышленность;*
- сельское хозяйство;*
- транспорт;*
- финансовая и банковская сферы;*
- туризм.*

Республика Молдова

Основным перспективным направлением развития российского экспорта в Молдавию является расширение поставок сельскохозяйственной техники. По оценке Министерства, сельского хозяйства и пищевой промышленности РМ, потребность в импорте сельхозтехники на ближайшие 5 лет составляет:

- комбайнов зерноуборочных – 1100 штук;
- комбайнов кормоуборочных – 100 штук;
- тракторов мощностью 40-60 л.с. – 2000 штук;
- тракторов мощностью 80-100 л.с. – 6000 штук;
- тракторов мощностью более 100 л.с. – 4000 штук;

Оснащение сельскохозяйственных предприятий страны современной техникой является одной из приоритетных задач молдавского правительства, поскольку используемый в настоящее время парк сельхозтехники изношен примерно на 70%. Российская техника, сочетающая высокие качественные характеристики с разумными ценами, вполне может быть востребована на местном рынке. Следует, однако, иметь в виду, что местные сельхозпроизводители и страна в целом располагают весьма ограниченными средствами, поэтому успех продвижения российской техники на рынок Молдавии будет зависеть, в первую очередь, от наличия и степени использования выгодных кредитных и лизинговых схем.

Российские предприятия могли бы расширить экспорт в Молдавию транспортных средств (автомобили, в том числе специального назначения, автобусы, троллейбусы, железнодорожные вагоны, летательные аппараты), медицинской техники, энергетического оборудования, особенно в рамках действующих и готовящихся программ модернизации молдавской экономики, которые частично или полностью финансируются внешними донорами.

Таджикистан

Россия на протяжении ряда последних лет остается главным торговым партнером Республики Таджикистан. Традиционно основными продуктами, поставляемыми из России в Таджикистан, являются нефтепродукты, древесина и изделия из нее, черные металлы и изделия из них, машинно-техническая продукция, продукты питания.

Оценивая возможность поставок на таджикский рынок российских сельскохозяйственных товаров (в частности, зерновых, мяса птицы, растительного масла и сахара), необходимо отметить, что доля России в импорте указанных товаров на сегодняшний день занимает ведущее положение (кроме пшеницы и муки) и на протяжении ряда последних лет имеет тенденцию к росту. Тем не менее, в перспективе возможно увеличение российских поставок в республику по следующим товарным группам: злаки (рис, гречиха, кукуруза), мука, крупяные изделия, масло подсолнечное и соевое (рафинированное и нерафинированное), мясо птицы, сахар и кондитерские изделия из сахара, готовые продукты из зерна, злаков, муки, крахмала и молока, мучные кондитерские изделия, масличные семена и плоды.

При этом необходимо учитывать, что Таджикистан на текущий момент остается одной из наименее развитых стран не только на постсоветском пространстве, но и в ряду мирового сообщества, как по состоянию экономики, так и по критически низкому уровню жизни большинства населения страны. Кроме того, отсутствие общих границ и необходимость транспортировки грузов через территорию других государств (в первую очередь, - через территорию Узбекистана), негативно отражается на конечной цене товара, делая его менее конкурентоспособным на внутреннем рынке страны.

Таким образом, определяющим фактором увеличения поставок продукции российских производителей продовольственных и сельскохозяйственных товаров на таджикский рынок является предоставление таджикской стороне конкурентных предложений, касающихся, в первую очередь, формирования более выгодной ценовой политики. Одним из механизмов реализации такой политики может служить создание совместных предприятий на территории Республики Таджикистан.

Туркменистан

Основными импортерами на рынке Туркменистана, представляющими интерес для российских производителей товаров и услуг, являются следующие государственные организации и компании:

Рынок нефтегазового и нефтехимического оборудования

Министерство нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов, Государственный концерн «Туркменгаз», Государственный концерн «Туркменнебит» (Туркменнефть), Государственная корпорация «Туркменгеология», Государственный концерн «Туркменхимия» и подведомственные им структуры, Туркменбашинский комплекс нефтеперерабатывающих заводов (www.oil.gov.tm – единый сайт предприятий ТЭК и химической отрасли Туркменистана).

Рынок электроэнергетического оборудования

Министерство энергетики Туркменистана (www.minenergo.gov.tm), Государственная электроэнергетическая корпорация «Туркменэнерго».

Рынок черных металлов и металлопроката

Министерство строительства и архитектуры Туркменистана (www.construction.gov.tm), Министерство промышленности Туркменистана, Государственный концерн «Туркменавтоёллары» (Туркменские автомобильные дороги), Министерство водного хозяйства Туркменистана, Государственный концерн «Туркменгаз» (www.oil.gov.tm), Государственный концерн «Туркменнебит» (Туркменнефть) (www.oil.gov.tm).

Рынок транспортной и сельскохозяйственной техники

Министерство железнодорожного транспорта Туркменистана (www.railway.gov.tm), Министерство автомобильного транспорта Туркменистана, Государственная национальная авиационная служба «Туркменховаёллары» (Туркменские авиалинии) (www.turkmenairlines.com), Государственное объединение «Туркменобахызмат» (Сельхозтехника Туркменистана) (www.obahyzmat.gov.tm).

Рынок продовольственных товаров

Министерство сельского хозяйства Туркменистана (www.minagri.gov.tm), Государственное объединение пищевой промышленности Туркменистана, Государственное объединение «Туркменгаллаонумлери» (Хлебопродукты Туркменистана), Министерство торговли и внешнеэкономических связей Туркменистана (www.mintradefer.gov.tm), Государственное животноводческое объединение «Туркменмаллары».

Все вышеуказанные министерства, ведомства и государственные компании производят закупки по импорту оборудования, материалов, товаров исключительно на конкурсной основе. Однако ввиду недостаточно развитой конкурентной среды и основных рыночных институтов экономики страны при выборе поставщика товара конкурсная комиссия, на практике, преимущество отдаёт уже известным в Туркменистане иностранным компаниям. В местных СМИ публикуются условия объявленных тендеров, информацию о которых Торгпредство

регулярно размещает на едином Портале внешнеэкономической информации министерства (www.ved.gov.ru) в сети Интернет.

Узбекистан

Узбекистан является одним из основных торговых партнеров России среди стран Центрально-Азиатского региона. Российская Федерация занимает лидирующую позицию среди всех торговых партнеров Узбекистана по объемам товарооборота (около 25 % в общем объеме товарооборота республики).

В структуре российского экспорта в Республику Узбекистан основную долю традиционно составляют: минеральные продукты, машины, оборудование и транспортные средства, металлы и изделия из них, древесина и целлюлозно-бумажные изделия, продукция химической промышленности, продовольственные товары и сельхозсырье.

Существенной особенностью формирования структуры импортных потоков Узбекистана является их четкая отнесенность с реализуемым в стране государственным программам развития.

Краткий перечень программ Республики Узбекистан

1	«О приоритетах развития промышленности Республики Узбекистан в 2011-2015 годах»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1442 от 15.12.2010г.
2	«О программе дальнейшей модернизации, технического и технологического перевооружения сельскохозяйственного производства на 2012-2016 годы»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1758 от 21.05.2012г.
3	«О мерах по дальнейшему совершенствованию организации управления и развитию пищевой промышленности Республики Узбекистан в 2012-2015 годах»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1633 от 31.10.2011г.
4	«Об ускорении развития инфраструктуры, транспортного и коммуникационного строительства в 2011-2015 годах»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1446 от 21.12.2010г.
5	«Об инвестиционной программе Республики Узбекистан на 2015 год»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2264 от 17.11.2014г.
6	«О мерах по дальнейшему углублению локализации производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на основе промышленной кооперации на 2014-2016 годы»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2120 от 04.02.2014г.
7	«О программе развития сферы услуг в Республике Узбекистан на 2012-2016 годы»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-1754 от 10.05.2012г.
8	«О мерах по совершенствованию организации управления и дальнейшему развитию электротехнической промышленности республики в 2014-2018 годах»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2123 от 06.02.2014г.
9	«О программе по строительству индивидуального жилья по типовым проектам в сельской местности на 2015 год и основных параметрах строительства на 2016 год»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2282 от 07.01.2015г.
10	«О программе локализации производства готовой продукции, комплектующих изделий и материалов на 2015-2019 годы»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2298 от 11.02.2015г.
11	«О программе подрядных строительных работ на 2015 год»	Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан № 18 от 03.02.2015г.
12	«О программе развития и модернизации инженерно-коммуникационной и дорожно-транспортной инфраструктуры на 2015-2019 годы»	Постановление Президента Республики Узбекистан № ПП-2313 от 06.03.2015г.
13	«О программе мер по обеспечению структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства на 2015-2019 годы»	Указ Президента Республики Узбекистан № УП-4707 от 04.03.2015г.

АЗИЯ И АВСТРАЛИЯ

Абхазия

Самым крупным внешним партнером является РФ, доля которой составляет 62%. Наиболее значительные позиции в структуре импорта занимают продукты питания, ликероводочная продукция, табачные изделия, строительные материалы, минеральные продукты, оборудование, бытовая техника, автотранспортные средства и прочие товары. Список экспортируемой продукции остается без существенных изменений. В структуре экспорта преобладает продукция агропромышленного комплекса, добывающей и перерабатывающей промышленности.

Австралия

Учитывая тенденции и объемы российского экспорта в Австралию за предыдущие годы, Торговое представительство считает, что возможно увеличение экспорта следующих несырьевых товаров в Австралию:

- научные и контрольно-измерительные приборы и аппаратура;
- мебель;
- транспортное оборудование и запчасти;
- машины для специализированных отраслей;
- электрооборудование и части;
- алкогольные напитки;
- фанера, ДСП;
- станки и ручной инструмент;
- медицинские инструменты (включая ветеринарные).

Также учитывая сильные позиции австралийских горнодобывающих компаний в мире, представляется целесообразным расширение экспорта высокотехнологичного оборудования, применяемого при разработке месторождений полезных ископаемых. Другим потенциальным товаром может стать продукция высокотехнологических отраслей. Например, авиационная и вертолетная техника. В стране почти не производится подобной техники, спрос удовлетворяется за счет импорта.

Индия

На различных уровнях неоднократно отмечалось, что объем российского экспорта в Индию не соответствует потенциалу российской экономики. Существуют значительные возможности для его расширения, в частности, за счет продукции машиностроения, горнодобывающей, химической и нефтехимической промышленности, сельского хозяйства, предоставления инжиниринговых и консалтинговых услуг.

Индийские организации выражают заинтересованность в увеличении прямых поставок из России сжиженного природного газа, необработанных алмазов, минеральных удобрений (калийных, фосфорных, азотных, в том числе карбамида), алюминия и металлолома. Это

говорит о потенциальных возможностях для расширения российских поставок указанных товаров на индийский рынок.

Индия позиционирует себя как стратегический импортер ряда российских товаров, таких как калийные, фосфатные и азотные удобрения, необработанные алмазы, черные металлы, энергетический и коксующийся уголь, комплектное металлургическое и энергооборудование, в том числе для АЭС, транспортное оборудование. Спросом пользуются российские инженерные и консалтинговые услуги.

Энергетическая сфера

Перед Индией по-прежнему остро стоит проблема нехватки электроэнергии. Дефицит будет расти по мере реализации программы индустриализации страны. В этом контексте остается перспективным для российского экспорта направление, связанное с поставками энергетического оборудования как для АЭС, так и для электростанций на традиционных источниках энергии. Индия рассматривает вопросы увеличения поставок электроэнергии за счет возобновляемых и экологически чистых источников.

Металлургическая промышленность

Обе стороны заинтересованы в использовании современных технологий, которыми располагает российская промышленность, в строительстве новых и модернизации уже имеющихся (в первую очередь, построенных при содействии СССР/России) объектов металлургической промышленности в Индии. Есть заинтересованность индийской стороны в поставках запчастей и расходных материалов для обеспечения бесперебойной работы существующих производств, построенных с российским участием.

Горнодобывающая промышленность

На ближайшее время Индия останется перспективным рынком для сбыта российского горно-шахтного оборудования. Спросом в этой стране пользуются длиннозобные механизированные очистные комплексы, крупные драглайны, карьерные экскаваторы, большегрузные автосамосвалы и буровые установки.

Машиностроение

Одной из перспективных статей российского экспорта в Индию может считаться российская сельскохозяйственная техника, учитывая ее надежность и относительно низкие цены.

Есть потребность в развитии инфраструктурных объектов, в первую очередь, связанную со строительством объектов водопотребления и очистки сточных вод в крупных городах.

В связи с необходимостью модернизации железнодорожного транспорта Индии и реализацией проектов по строительству транспортных коридоров (Дели – Мумбаи, Амритсар – Калькутта и др.) существует спрос на продукцию российских производителей железнодорожного подвижного состава (вагоны, тележки и колесные пары). Имеются перспективы расширения сотрудничества индийцев с российскими поставщиками ремонтного железнодорожного оборудования и тяжелой путевой техники.

В ходе программы развития городского транспорта, в первую очередь метро, может быть спрос на вагоны для метрополитена и другую специальную технику, предназначенную для обслуживания системы метро.

Авиастроение

В последние годы активно развивается гражданская авиация Индии. Создаются новые частные пассажирские и грузовые авиакомпании, действующие компании объявляют о планах значительного увеличения своего авиапарка. Перед гражданской авиацией Индии стоит задача кардинального улучшения авиасообщения между штатами, особенно в северо-восточном

направлении. Индийские авиакомпании нуждаются в самолетах малой и средней вместимости. Это обстоятельство необходимо использовать для продвижения на индийский рынок российской авиатехники данного класса.

Перспективными видятся поставки в Индию удовлетворяющих современным требованиям российских пассажирских самолетов малой и средней дальности, прежде всего таких, как Суперджет-100 и в перспективе МС-21. Существуют возможности для организации совместного производства среднемагистральных самолетов, а также вертолетов и авиационных двигателей.

Имеются перспективы для продажи российских вертолетов гражданских модификаций (Ми-172, Ка-226 и др.).

Химическая промышленность и удобрения

Имеющиеся в России природные и производственные ресурсы могут в значительной мере удовлетворить постоянно растущий в Индии спрос на удобрения. Обширные запасы природного газа и других ресурсов, необходимых для производства удобрений (мочевина, поташа), могут быть переработаны в готовую продукцию, а индийская сторона может взять на себя долгосрочные обязательства по закупке больших объемов удобрений у российских компаний. Несмотря на то, что экспорт удобрений уже составляет значительную часть экспорта из России в Индию, существуют возможности для его дальнейшего роста, в том числе и в плане ассортимента поставляемой продукции.

Индонезия

При положительной динамике роста двустороннего товарооборота в последние годы, от 80 до 90% российского экспорта в Индонезию приходится на нефть и дизельное топливо, удобрения и чёрные металлы.

Перспективные направления сотрудничества		
Добывающая отрасль	Энергетика	Обрабатывающая промышленность
<ul style="list-style-type: none"> - оборудование и технологии для горнодобывающей промышленности - оборудование и технологии для нефтегазовой отрасли 	<ul style="list-style-type: none"> - оборудование и технологии для тепловых электростанций - возобновляемые источники энергии - энергосберегающие технологии 	<ul style="list-style-type: none"> - станки - электротехнические изделия - контрольно-измерительная аппаратура
Сельское, лесное хозяйство и рыболовство	Химическая промышленность	Высокие технологии
<ul style="list-style-type: none"> - сельскохозяйственная и лесная техника - рыболовные суда - оборудование для хранения и переработки рыбы и морепродуктов 	<ul style="list-style-type: none"> - продукция и технологии переработки нефти, газа, каменного угля, производства химических соединений 	<ul style="list-style-type: none"> - спутниковая связь - авиационная техника - медицинское оборудование

Вместе с тем, следует отметить, что ряд товарных позиций вряд ли сможет найти широкое практическое применение на индонезийском рынке, в частности, алкогольная продукция, макаронные изделия, а также предметы одежды, товары для дома, средства гигиены и косметики, которые в избытке производятся в стране, а также успешно экспортируются.

Иран

Перспективными направлениями сотрудничества являются:

В нефтегазовой сфере

- *сотрудничество в сфере разработки нефтяных и газовых месторождений Ирана с применением российских передовых технологий мирового уровня, в частности, методов повышенной извлекаемости нефти и реабилитации нефтяных месторождений;*
- *осуществление сервисных контрактов по бурению и обслуживанию скважин с использованием передовых технологий;*
- *совместная реализация проектов утилизации и переработки попутных нефтяных газов;*
- *поставка производимого в России оборудования для нефтегазовой и нефтехимической промышленности Ирана.*

В сфере энергетики

- *участие российских компаний в энергетических проектах Ирана, в том числе проектах строительства новых и модернизации имеющихся генерирующих мощностей;*
- *участие российских компаний в тендерах на поставку энергетического оборудования и технологий, в том числе технологий автоматизации производственных процессов;*
- *выход на иранский рынок российских компаний, работающих в сфере малой энергетики;*
- *сотрудничество российских и иранских компаний в сфере использования альтернативных источников энергии.*

В сфере металлургии и тяжелого машиностроения

- *участие российских компаний в геологоразведке и освоении месторождений металлических руд;*
- *участие российских проектных, инженерных и технологических предприятий в строительстве промышленных объектов переработки и обогащения руд, выплавки металлов, преимущественно стали и меди;*
- *поставка оборудования для угольной промышленности Ирана;*
- *поставка различной продукции тяжелого машиностроения для оснащения вновь создаваемых и модернизируемых предприятий горно-металлургической отрасли экономики Ирана;*
- *поставка в Иран российской легковой и коммерческой автомобильной техники;*
- *организация на территории Ирана сборочных производств российской автомобильной продукции;*
- *взаимные поставки автокомпонентов;*
- *поставка в Иран тяжелой техники для реализации инфраструктурных проектов, в т.ч. экскаваторов, бульдозеров, грейдеров, фронтальных погрузчиков и др. аналогичной техники, организация совместных производств данной техники на территории Ирана;*
- *поставка магистральных и маневровых локомотивов, вагонов и другой железнодорожной техники;*
- *сотрудничество в области судостроения и судоремонта, в том числе и передачи технологий в данных областях.*

В сфере авиастроения

- *организация поставок гражданской продукции российского авиастроения, создание предприятий по ее лицензионной сборке;*
- *создание центра технического обслуживания поставленной авиационной техники.*

В сфере телекоммуникации и связи

- сотрудничество в области управления компьютерными сбоями, анализа вредоносного программного обеспечения;
- участие в строительстве линий высокоскоростной передачи данных.

В сфере инновационных технологий

- создание совместных предприятий по разработке и коммерциализации новых технологий в области биотехнологий, нанотехнологий, новых и композитных материалов и т.д.

В сфере сельского хозяйства

- поставка продовольственной и фуражной пшеницы, ячменя, кукурузы, рапсового и соевого шрота, а также различных комбикормов для животных и птиц;
- поставка нерафинированных растительных масел, масло семян подсолнечника, сои и рапса;
- поставка животных и продукции животного происхождения (мяса птицы, говядины, баранины, козлятины и яичного порошка);
- поставка минеральных удобрений (TSP «Triple Super Phosphate», SOP «Sulfate of Potassium», MOP (KCL) «Standard Potassium Chloride», NPK 20-20-20, NPK 10-5-10, NPK 5-5-5, NP 20+10 и NP 8+15).

Китай

Анализ внешнеторговой структуры российского экспорта в Китай в 2014 г. позволяет выделить приоритетные направления наращивания его объемов. В первую очередь, это традиционные сферы сотрудничества и основные товарные позиции российского экспорта сырьевой направленности, такие как «минеральное топливо, нефть и нефтепродукты» (товарная группа 27), а также «древесина и изделия из нее» (товарная группа 44).

Китайский рынок по-прежнему остается одним из основных для российских поставщиков первичных энергоресурсов (нефти, угля, природного газа).

Перспективным для российских экспортеров является и китайский рынок угля, особенно в свете планов китайского руководства по развитию тепловой энергетики в 12-й пятилетке. В период реализации 12-го пятилетнего плана социально-экономического развития Китая (2011-2015 гг.) теплоэлектростанции (ТЭС) по-прежнему будут играть роль главных поставщиков электроэнергии в стране. На этот период в КНР запланировано строительство ТЭС общей мощностью в 260 - 270 млн. киловатт. Таким образом, позиции Китая как второго крупнейшего импортера угля в мире еще более укрепятся.

Востребованным направлением энергетического сотрудничества являются поставки в северо-восточные районы Китая российской электроэнергии. Актуальность такого сотрудничества обуславливается планами китайского руководства модернизировать старые промышленные предприятия на Северо-востоке страны, повысить уровень их энергообеспеченности.

Расширение российско-китайского сотрудничества в сфере ядерной энергетики и планы китайского правительства по ускоренному развитию ядерной энергетики страны (сооружение до 36 энергоблоков в ближайшие 20 лет) делает это направление весьма перспективным для российских поставщиков ядерной продукции, технологий и услуг.

Рост уровня благосостояния китайских потребителей способствовал расширению для российских производителей ниши сбыта продукции ювелирной промышленности, в частности - изделий из золота, платины, обработанных алмазов, драгоценных и полудрагоценных камней. К 2016 г., по оценке китайских экспертов, Китай станет крупнейшим в мире потребителем алмазов.

Стабильной статьёй российского экспорта в Китай является «рыба и морепродукты» (товарная группа 03). Перспективность этого рынка для российских поставщиков морепродукции обусловлена неуклонным ростом населения и разработанной китайским правительством программой по обеспечению продовольственной безопасности страны, предусматривающей наращивание объемов производства и импорта аквапродукции.

Также перспективным китайский рынок является для российских поставщиков «руды» (товарная позиция 26).

Анализ ситуации с российским машинно-техническим экспортом (товарные группы 84-90) свидетельствует о наращивании объемов поставок. Сравнительный анализ взаимных поставок машинно-технической продукции свидетельствует о продолжающейся тенденции сокращения дисбаланса в пользу Китая.

Корея

Перспективными областями внешнеэкономического сотрудничества РК и РФ являются:

- энергетика и энергетическая безопасность, включая атомную энергетику;
- развитие нанотехнологий;
- биотехнологии;
- медицина и фармацевтика;
- IT-технологии и НИОКР;
- промышленность;
- строительство;
- сельское хозяйство и рыболовство;
- коммерческий, в том числе медицинский туризм.

Малайзия

Малайзия не перестает проявлять интерес к продукции российского производства. Перспективными направлениями дальнейшего развития торгово-экономических отношений, являются следующие:

- атомная промышленность;
- самолетостроение;
- информационно-телекоммуникационные технологии;
- медицинские товары и услуги;
- сельскохозяйственная продукция;
- машино- и приборостроение;
- межбанковское сотрудничество;
- инвестиционные проекты;
- суцественное место в двустороннем сотрудничестве исторически занимает ВТС.

Важным фактором, сдерживающим развитие двусторонних торгово-экономических отношений, является то, что многие развитые и развивающиеся экономики в качестве приоритета выбрали региональные соглашения о свободной торговле. В настоящее время в Азиатско-Тихоокеанском регионе действует более 100 соглашений о свободной торговле. Поставщики из России, пока не имеющей ни одного преференциального соглашения со странами АТР, будут, чем дальше, тем больше терять конкурентоспособность на рынках

региона, по сравнению с компаниями из стран, пользующихся взаимными льготами по доступу на рынки.

Пакистан

Основными товарами российского экспорта являются пшеница, газетная бумага, картон. Экспортируется также продукция химической промышленности, каучук, минеральное топливо, нефть и продукты их перегонки. Доля машинно-технической продукции в совокупном объеме российского экспорта в Пакистан составила 8,5%.

Инвестиционное сотрудничество, а также торговля услугами между Россией и Пакистаном на сегодняшний день отсутствуют.

Пакистан неоднократно выражал заинтересованность в развитии и углублении деловых контактов с российскими предприятиями и осуществлении ряда совместных проектов в энергетической, транспортной, авиационной и телекоммуникационной сферах.

Наиболее перспективная российская экспортная продукция и сектора экономики для возможного инвестирования в Пакистан:

- нефтегазовое оборудование (буровое оборудование, контрольно-измерительная аппаратура, трубы, услуги в области нефте-газоразведочных работ, разработки скважин и строительство газопроводов);
- электроэнергетическая система (электрогенерирующее оборудование, оборудование электроснабжения, энергораспределительное оборудование, вкл. оборудование для электрификации сельского хозяйства;
- запчасти для тракторов, комбайнов, технологии для современных сельхозмашин, шины для грузовиков и тракторов;
- оборудование и транспорт двойного назначения (грузовики, джипы, передвижные установки), вертолеты, автомашины;
- высокоточные режущие и полировальные инструменты;
- оборудование и услуги в области телекоммуникаций (коммутационное оборудование, линии радиосвязи, оптоволоконные кабели, вышки, резервные источники питания для телекоммуникационных вышек, широкополосные услуги);
- сталепродукция (холодно- горячекатаный тонколистовой металл в рулонах; заготовки; готовые изделия из стали всех сортов);
- промышленное сырье и химикаты;
- полимерные и пластмассовые смолы;
- удобрения (мочевина; диаммоний фосфат; МоР и др.);
- пестициды и химические удобрения;
- нефтепродукты (сжиженный природный углеводородный газ; углеводороды, D-2, JP-1, JP-54 и др.);
- древесина и лесоматериалы;
- бумага и целлюлозно-бумажные изделия;
- технический пергамент.

Одним из основных направлений импортной политики является стимулирование ввоза различных машин и оборудования работающими за рубежом пакистанцами. С этой целью для них была введена специальная схема импорта промышленных товаров, которые они имеют право закупать за границей и пересылать в Пакистан для создания различных предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья, производству минеральных удобрений, цемента,

нефтехимических продуктов, электроники, синтетических тканей и волокон, оконных и листовых стекол. При ввозе оборудования в рамках данной схемы предусматривается 50% снижение импортных пошлин.

По религиозным соображениям и в соответствии с действующими законодательными актами запрещен ввоз на таможенную территорию ИРП свинины и алкогольной продукции.

Таиланд

Существует ряд факторов, которые необходимо учитывать российским компаниям, планирующим развивать сотрудничество с Таиландом:

- Таиланд нацелен на реализацию ряда крупных инфраструктурных проектов (управление водными ресурсами, строительство высокоскоростных железных дорог, новых автомагистралей, глубоководного порта и индустриальной зоны «Дауэй» в Мьянме). Генеральный план развития инфраструктуры включает 55 проектов общей стоимостью 2,0 трлн. бат и рассчитан на срок до 2020 г. Серьезный интерес к участию в некоторых проектах проявляют компании из Китая и Японии.

- В последнее время возрастает потребность Таиланда в инновационных продуктах, таких как программное обеспечение для средств коммуникации; технологиях, связанных с экологией, медициной, сельским хозяйством, альтернативными источниками энергии.

- Таиланд заинтересован в диверсификации поставок в страну углеводородов (прежде всего, сырой нефти и СПГ), а также в расширении импорта минеральных удобрений, золота, авиационной техники.

- Существуют перспективы развития сотрудничества в сфере мирного использования атомной энергии. Многообещающим с точки зрения экспорта технологий и оборудования представляется сотрудничество в космической сфере.

При планировании торгово-экономических отношений с Таиландом необходимо учитывать следующие обстоятельства:

- Таиланд делает упор на максимально быструю реализацию крупных инфраструктурных проектов. В 2014 г. правительство Таиланда, возглавляемое военными, заявило о том, что процесс заключения контрактов на осуществление инфраструктурных проектов находится в завершающей стадии, и, что строительство объектов транспортной инфраструктуры на общую сумму в 68 млрд. бат должно начаться в 2015 г. Министерство транспорта планирует инвестировать примерно 31% указанной суммы в железнодорожные проекты в Бангкоке и целом ряде провинций Таиланда. Ранее предполагалось, что строительство железнодорожных маршрутов может начаться в 2014 г., но этого не произошло. Идея создания двухколейных железнодорожных маршрутов не нова: она была одобрена предшествующим правительством Таиланда, но не была реализована. Сейчас осуществление первой стадии реализации проектов становится вполне реальным, впрочем также, как и реформа Государственных железных дорог. Серьезный интерес к участию в указанных проектах проявляют Китай и Япония.

- Ряд товаров, указанных в таблице, значительно увеличивает свою долю в импорте Таиланда ежегодно, что может служить хорошей подсказкой для потенциальных экспортеров из других стран.

<i>Динамика прироста в Таиланде отдельных товаров в 2010- 2014 гг.</i>			
<i>№</i>	<i>Название товара</i>	<i>Прирост в 2010-2014 гг. (в %)</i>	<i>Объем импорта в 2014 г. (в млн. долл. США)</i>
1.	<i>Воздушные суда</i>	839,2%	3300
2.	<i>Мясо</i>	300,4%	159,5
3.	<i>Живые животные</i>	216,9%	101,5
4.	<i>Предметы коллекционирования, антиквариат</i>	213,0%	22,2
5.	<i>Добавки для переработки мяса и морепродуктов</i>	164,7%	198
6.	<i>Суда, лодки</i>	154,1%	2,0
7.	<i>Кофе, чай, специи</i>	151,1%	213,7
8.	<i>Кожа, животные внутренности</i>	134,2%	511,2
9.	<i>Перья, искусственные цветы, волосы</i>	118,2%	15,3
10.	<i>Овоцы</i>	90,9%	453,8
11.	<i>Шлемы (мотоциклетные)</i>	89,6%	23,1
12.	<i>Мех, искусственный мех</i>	85,6%	4,7
13.	<i>Фрукты, орехи</i>	84,1%	673,6
14.	<i>Цинк</i>	83,3%	196,3
15.	<i>Одежда (исключая трикотаж и вязанные изделия)</i>	82,4%	40,6
16.	<i>Текстиль для ковровых покрытий</i>	82,4%	40,6
17.	<i>Трикотаж и вязанные изделия</i>	82,3%	317,3
18.	<i>Различные пищевые добавки</i>	82,0%	738
19.	<i>Зонты, трости</i>	78,6%	25,1
20.	<i>Различный текстиль, одежда б/у</i>	68,7%	253,7
<i>Источник: Министерство торговли Таиланда</i>			

Турция

Энергетическое сотрудничество между Россией и Турцией традиционно является одной из основных тем двустороннего торгово-экономического взаимодействия. Однако основными статьями российского экспорта в Турцию по-прежнему остаются две товарные группы ТН ВЭД - «минеральные продукты» и «металлы, изделия из них». Необходимо также отметить резкий рост в 2014 г. экспорта в Турцию машин и оборудования.

Россия имеет дополнительные возможности увеличить экспорт в Турцию высокотехнологичной продукции и машинотехнического оборудования в ходе строительства АЭС «Аккую».

Турецкая автомобильная промышленность и, особенно, сопутствующие производства имеют неплохие возможности для организации совместного бизнеса с российскими предприятиями. По уровню развития автопрома Россия и Турция находятся примерно на одинаковом уровне.

Наиболее перспективным направлением для российских автозаводов является установление сотрудничества с Турцией, используя автокомпоненты турецкого производства, которые не уступают по качеству западным аналогам, однако значительно дешевле последних. Наиболее показательным является установление сотрудничества между российскими предприятиями ОАО «КАМАЗ», ОАО «АВТОВАЗ», «Группа ГАЗ», ОАО «Sollers» с турецкими компаниями «Tirsan Kardan A.Ş», «Çkurova Holding», «Temsal Global», «Coşunoz A.Ş», «Trakya Cam Sanayi A.Ş», «Mersa Otomotiv» и др.

Россия и Турция имеют позитивный опыт и сравнительно длительные традиции масштабного технико-экономического сотрудничества, в том числе в рамках крупных инфраструктурных проектов.

Представляется необходимым поощрять предпринимателей двух стран с целью реализации возможностей для взаимодействия и инвестиций, прежде всего, в следующих секторах экономики регионов:

- развитие предприятий легкой промышленности (особенно в области производства шерсти, вискозы, льна, кожи и кожаных изделий) в Ивановской области, Республике Татарстан, Волгоградской области;*
- сотрудничество в сфере лесной и деревообрабатывающей отраслях промышленности, в частности, домостроения и производства мебели в Республике Татарстан, Ростовской области, Краснодарском крае;*
- сотрудничество в области производства автокомпонентов и запасных частей для автомобилей в Самарской, Ленинградской, Калужской, Нижегородской, Ульяновской, Ярославской областях и Республике Татарстан.*

В области совершенствования договорно-правовой базы сотрудничества следует отметить инициативу сторон о выработке совместного Межправительственного соглашения о свободной торговле услугами и инвестициях. Представляется, что создание преференциального режима будет способствовать расширению возможностей для экономической кооперации и взаимных инвестиций.

Япония

Перспективными направлениями сотрудничества являются:

Сотрудничество в сфере ТЭК

Увеличение доли Российской Федерации в поставках в Японию СПГ, нефти и нефтепродуктов, угля.

Сотрудничество в области сельского хозяйства

Японские компании проявляют интерес к организации импорта российской сельскохозяйственной продукции, прежде всего зерновых (пшеницы, сои, гречихи, ячменя, кукурузы), овощей и продуктов их переработки, а также к созданию предприятий агропромышленного комплекса (создание производства кормовых добавок; строительство тепличных хозяйств) на территории Сибири и Дальнего Востока. Новым перспективным направлением может стать импорт российских дикорастущих растений, в том числе, грибов мацутаке, черники, брусники на японский рынок. Также развивается двусторонний диалог относительно налаживания на паритетной основе поставок говядины премиум-класса «вагю» из Японии в Россию и мяса птицы и свинины из России на японский рынок. В настоящее время завершается процесс согласования ветеринарных сертификатов между профильными ведомствами двух стран.

Организация экспорта российского продовольственного зерна в Японию затруднена наличием импортных пошлин на ряд товаров данной категории (например, ввозная таможенная пошлина на рис составляет 778%, на пшеницу – 252%), а также высоких требований японского рынка к качеству и безопасности поставляемого зерна. Вместе с тем организация экспорта российского фуражного зерна из регионов Сибири и Дальнего Востока в Японию, включая пшеницу, ячмень, кукурузу и сою, представляется перспективной.

Программное обеспечение и услуги «облачных вычислений»

С учетом резкой активизации в последние годы хакерских атак на японскую киберинфраструктуру наблюдается усиление интереса со стороны японских компаний и госучреждений к использованию аппаратных и программных средств защиты информации и компьютерных сетей. В ноябре 2014 г. парламентом страны был принят специальный закон «О кибербезопасности», предполагающий значительное усиление государственного регулирования в этой области. Так, всем предприятиям критической инфраструктуры страны предписано в кратчайшие сроки предпринять соответствующие меры по усилению информационной безопасности. В то же время, Япония пока не располагает необходимым кадровым и технологическим потенциалом для самостоятельного достижения уровня киберзащиты, предписываемого законом. К основным направлениям, которые требуют технологических инноваций, относятся технологии защиты (шифрования) информации, оценки эффективности таких систем, анализа сетевой активности, а также обучения профессиональных кадров для администрирования сетей.

В настоящее время на японском рынке уже работает ряд российских компаний, продвигающих продукты и услуги в области информационной безопасности. Однако с учетом новой законодательной базы эксперты приступили к пересмотру в сторону увеличения прогнозов роста спроса на подобные услуги, что делает их перспективным направлением российского экспорта и может позволить отечественным предприятиям существенно увеличить свою долю на японском рынке.

Другим стремительно развивающимся направлением развития информационных технологий в Японии стала обработка сверхбольших массивов информации (Big Data). С учетом того, что данный вид услуг позволяет существенно повысить производительность труда и международную конкурентоспособность японских компаний на мировом рынке, японские правительственные эксперты считают, что их развитие способно стать одним из локомотивов экономического роста. Это обусловлено как экспоненциальным ростом объемов цифровой информации, доступной для обработки (к 2020 г. прогнозируется глобальный рост с 1 до 35 зеттабайт), так и появлением новых алгоритмов ее обработки, способных в ближайшие годы привести к качественному прорыву в создании автоматизированных государственных и корпоративных систем управления.

Благодаря сочетанию благоприятных климатических условий и наличию дешевых избыточных электрогенерирующих мощностей Россия могла бы развивать экспорт в Японию услуг по обработке больших массивов информации и их хранению путем создания центров обработки данных (ЦОД) и «облачных» платформ.

Поставки продукции химической промышленности

В случае перезапуска АЭС имеются перспективы для увеличения поставок ядерного топлива. Имеются перспективы для поставок сырья для производства аккумуляторов.

Металлургия

В последние несколько лет наблюдается тенденция роста российского экспорта продукции металлургии в Японию (металлическая проволока).

Еще одним направлением развития российского экспорта в Японию является предоставление японским металлургическим компаниям российских услуг по ремонту коксовых батарей. С учетом наличия в России высоких технологий обслуживания металлургических предприятий российский экспорт названных услуг в Японию может стать перспективным.

Радиометрия и радиометры

По данным японских бизнес-кругов, местный рынок в достаточной степени насыщен приборами для измерения уровней радиоактивности профессионального и бытового назначения

как местных, так и зарубежных (китайских, украинских, белорусских, российских) производителей.

В то же время, в ряде префектур, в связи с продолжающимися мерами по преодолению последствий аварии на АЭС «Фукусима-1» сохраняется интерес к оптовым централизованным закупкам как профессионального оборудования для высокоточного измерения уровня концентрации радионуклидов в продуктах питания, так и недорогих дозиметров стоимостью 100 - 200 долл. США для обеспечения нужд населения и предпринимателей.

Изотопная продукция

В ходе X заседания российско-японской межправкомиссии по торгово-экономическим вопросам, которое состоялось в Токио 20 ноября 2012 г., особо подчеркивалась перспективность сотрудничества в области совместного освоения ядерных медицинских технологий и создания новейшего радиологического оборудования для диагностики и лечения онкологических заболеваний.

Учитывая динамичное развитие технологий и рынка услуг в области ядерной медицины, а также наличие в России соответствующей производственной базы и опыта поставок изотопной продукции в Японию, сотрудничество в этой области имеет перспективы расширения. Основными потребителями радиоизотопов в Японии являются компании «Chiyoda Technol», «Nihon Medi-Physics» и «Fujifilm RI Pharma».

Сотрудничество в лесной и лесоперерабатывающей промышленности: увеличение доли Российской Федерации в поставках в Японию лесоматериалов.

В 2014 г. Россия была третьим после Канады и США поставщиком древесины и изделий из нее на японский рынок. доля составила 10,1% (46 млрд. иен). В Японии появляется спрос на такие новые товары как древесные топливные пеллеты и брикеты, кора сосны и кора лиственницы.

АФРИКА

Алжир

Поскольку Алжир, как и Россия, является одним из основных поставщиков энергоресурсов в зарубежные страны, то перед страной стоят задачи, схожие с российскими. Алжир стремится создать собственные производственные мощности и привлечь прямые инвестиции, при этом законодательно пытается ограничить ввоз товаров/продукции. С 2010 года принимались отдельные законодательные акты, ограничивающие ввоз продукции автопрома, фармацевтической продукции и сельхозпродукции. Следует также обратить внимание на то, что алжирское законодательство ориентировано на долгосрочные инвестиционные вложения, предполагающие долгий срок окупаемости проекта. В связи с этим, наиболее перспективным является сотрудничество в следующих отраслях:

- машиностроение;
- энергетика (как углеводороды, так и нетрадиционные источники энергии);
- строительство и производство стройматериалов;
- сельское хозяйство;
- фармацевтика.

Египет

Перспективными направлениями расширения российского экспорта в Египет являются поставки зерновых (пшеница), растительного масла и жиров, нефтепродуктов, сжиженного природного газа, энергетического угля и кокса, металлопроката, электрооборудования, табачных изделий, автомобилей и их комплектующих, бумаги и картона, вертолетной и авиационной техники, сельскохозяйственной техники, подвижного состава, компонентов и запчастей для железнодорожного транспорта, дизельных двигателей, топлива для работы второго египетского исследовательского реактора (ETRR-2). Для Египта важное значение имеет реализация проектов в области строительства зернохранилищ, расширения и модернизации очистных сооружений, строительства опреснительных заводов, строительства заводов для производства промышленных и бытовых водяных счетчиков, проектирования заводов артезианской питьевой воды, осуществления технической экспертизы первого египетского исследовательского реактора (ETRR-1).

Южно-африканская республика

Одним из перспективных направлений развития российского высоко- технологического экспорта может стать экспорт программного продукта. Существующие поставки антивирусных продуктов фирмы «Касперский» хорошо развиты и востребованы на южноафриканском рынке. Наблюдается интерес к программам фирмы «Доктор Веб» и некоторым другим продуктам, используемым в мобильных телефонах.

Все больше внимания уделяется системам управления городского, коммунального хозяйства. Российский программный продукт в этом секторе также имеет шансы быть востребованным.

Проблемы в стране с энергетическими мощностями заставляют все большее внимание уделять генерации электричества из нетрадиционных источников (ветроэнергетика и солнечные панели). Российские производители этих высокотехнологических товаров могут заинтересовать потенциальных южноафриканских потребителей.

Перспективным сектором могли бы стать туристические услуги. Расширение в России гостиничной инфраструктуры и развлекательной индустрии, создание туристско-рекреационных зон и зон игорного бизнеса могло бы способствовать притоку южноафриканских туристов. Чемпионат мира по футболу 2018 года в России служит хорошим рекламным моментом для привлечения туристов, в том числе из ЮАР.

ЕВРОПА

Австрия

Приоритетными направлениями в развитии российско-австрийского сотрудничества являются: доступ к австрийским технологиям и ноу-хау; сотрудничество в области исследований и разработок (при обеспечении российского участия в доходах от их использования); стратегическое партнерство в сфере энергетики (участие в энергораспределительных сетях Европы, расширение сети подземных газохранилищ на территории Австрии); развитие сотрудничества в области транспорта (формирование международного транспортного коридора, в том числе с использованием широкой железнодорожной колеи); взаимодействие в финансовой сфере.

Учитывая опыт и экономическую специализацию Австрии перспективными направлениями являются сотрудничество в строительной индустрии, малой авиации, туризме, защите окружающей среды, в сфере ЖКХ, энергосбережения, энергоэффективности и использования возобновляемых источников энергии. Крайне полезен опыт Австрии в области малого и среднего предпринимательства, социальной сфере, области экологически чистого сельского хозяйства, особенно в горных районах.

Прогнозируется заметное развитие производственной кооперации в машиностроении, в том числе в производстве компонентов для автомобилестроения. Дальнейшее развитие получит развитие сотрудничество с Австрией российских регионов, в том числе Сибири и Дальнего Востока, а также сотрудничество в финансово-банковской сфере.

Россия рассматривает Австрию в качестве перспективного партнера с точки зрения как привлечения передовых технологий, компетенций и инвестиций в российскую экономику, так и реализации перспективных инновационных российских проектов в Австрии.

Бельгия

На современном этапе развития российско-бельгийских торгово-экономических отношений представляется целесообразным проведение диверсификации экспорта из России в Бельгию, увеличение количества видов и наименований продукции и услуг, предназначенных для экспорта, не ограничиваясь исключительно на экспорте сырьевой продукции.

Диверсификация российского экспорта должна быть ориентирована на трансфер высоких технологий и продукции российских инновационных компаний на бельгийский рынок.

Болгария

В структуре международного разделения труда Болгария относится к группе стран с развивающимися рынками. Характерной чертой этой категории стран является повышенное внимание к развитию энергетического, транспортного и строительного рынков, поскольку прогресс в этих сферах ведет к реальному развитию промышленного производства и инфраструктуры страны. Учитывая географическое положение и благоприятный климат страны, необходимо также отметить важность развития в Болгарии сферы туризма. Весьма перспективным может оказаться рынок информационных технологий, который в настоящее время в Болгарии развивается достаточно успешно.

Энергетика

Развитие энергетического комплекса в Болгарии рассматривается как одно из стратегических направлений развития экономики. Главной задачей энергетического комплекса является создание в стране условий, способных обеспечить не только внутренние потребности растущей экономики в электроэнергии, но и возможные ее поставки в соседние страны, как фактор наращивания темпов роста экспорта и выравнивания торгового баланса. Благодаря выгодному географическому положению, Болгария планирует в перспективе может стать энергетическим центром на Балканах.

Перспективы развития энергетического комплекса определены в Национальной энергетической стратегии Болгарии до 2020 г. (текст стратегии размещен на сайте Министерства экономики Болгарии www.mi.government.bg).

Развитие энергетического рынка Болгарии представляет для России интерес в плане участия в модернизации и реконструкции существующих энергетических объектов, строительстве новых мощностей.

Транспорт

Состояние транспортной сферы Болгарии, по оценке Европейской комиссии, требует существенного развития. В классификации, составленной по итогам анализа комплекса показателей во всех видах транспорта (доступность рынка, инфраструктура, влияние на окружающую среду, безопасность, степень имплементации права ЕС, нарушения права ЕС, инновации и научные исследования, логистика) Болгария занимает последнее место.

В настоящее время активно идет процесс модернизации транспортных объектов, в том числе за счет европейского финансирования в рамках профильной оперативной программы. Приоритетным направлением инвестирования еврофондов в рамках оперативной программы «Транспорт и транспортная инфраструктура» на период 2014-2020 годов станет железнодорожный транспорт, имеющий преимущества при перевозках ряда категорий товаров (руды, металлы, продукция химической промышленности), необходимых для промышленного развития и отвечающий предъявляемым ЕС экологическим требованиям. При этом не менее

важным приоритетом в развитии транспортной системы страны останется реализация проектов в области автотранспорта.

В плане приватизация и сдача в концессию речных и морских портов, терминалов, аэропортов и др. Продолжается расширение метрополитена Софии. Обновляется парк муниципального транспорта.

Российские компании могли бы участвовать в соответствующих тендерах, принимая во внимание привлекательность географического положения Болгарии, как «моста» между Западом и Востоком.

Строительство

В Болгарии существует достаточно благоприятный инвестиционный климат: правительство страны оказывает поддержку инвесторам, которым предоставляются льготы. Перспективным для российских строителей может стать не только строительство новых, но и модернизация существующих объектов в следующих областях:

- энергетика – модернизация и строительство теплоэлектростанций, строительство когенерационных мощностей;*
- туризм – строительство новых объектов для бальнеологического туризма;*
- транспорт – строительство и модернизация железных и автомобильных дорог, мостов, дальнейшее развитие иных транспортно-инфраструктурных объектов;*
- экология – строительство водоочистных сооружений, предприятий по переработки отходов, мусора и др.*

Во многом строительный сектор поддерживается за счет государственных заказов: строительство и ремонт автомагистралей, развитие метрополитена, обустройство городской инфраструктуры (обустройство парков, строительство детских садов, парковок и т.д.).

Рынок информационно-коммуникационных технологий

Рынок информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) становится все более важной стратегической составляющей экономического потенциала Болгарии. Отрасль ИКТ развивается быстрее болгарской экономики, демонстрируя относительно высокие темпы роста.

В 2014 году указанная отрасль динамично развивалась, ее доля в ВВП Болгарии составила 5,9% против 5,8% в 2013 году. Общий доход от ИКТ в 2014 году составил около 1,8 млрд. евро (хардверный рынок 650 млн. евро, софтверный – 380 млн. евро, B2B IT-сервисные компании – 580 млн. евро и SOHO IT-сервисные компании – около 200 млн. евро), в 2015 году он

прогнозируется на уровне около 1,9 млрд. евро. Обиций доход от услуг телекоммуникации в 2014 году составил 2,2 млрд. евро.

Рост показателей во многом обусловлен привлечением инвестиций на болгарский рынок информационных технологий. Отечественные инвестиции в основной капитал в 2014 году составили более 265 млн. евро.

По состоянию на 1.01.2015 г. в секторе ИКТ Болгарии было представлено 637 иностранных компании из 38 стран, из которых приходится на США – 186, Тайвань – 127, Японию – 57, Германию – 53, Китай – 42 и др.

В отрасли ИКТ Болгарии работают, по оценкам экспертов, около 26 тыс. человек. В целом по Болгарии насчитывается примерно 1550 компаний, относящихся к отрасли ИКТ. Доля специалистов ИКТ в структуре занятости населения в прошлом году составила примерно 1,3 %, а в 2015 году этот показатель может составить 1,4 %.

В связи с этим для российских предпринимателей может представлять интерес развитие кооперации с европейскими компаниями через открытие их подразделений в Болгарии, а также создание совместных предприятий для трансферта ИКТ и расширения возможностей по созданию нового информационного продукта и его дальнейшего экспорта на рынки зарубежных стран.

Великобритания

Следует отметить, что рынок «Большого Лондона» и развитых юго-западных регионов Великобритании перенасыщен предложением, в том числе импортных товаров, в связи с его активным развитием на протяжении последнего десятилетия. Новая стратегия правительства Д.Камерона предполагает экономическое развитие северных регионов страны, в частности таких городов как Лидс, Манчестер, Ливерпуль, Шеффилд, Хамбер, а также северо-восточных регионов Великобритании. Вырабатывается ряд мер по поддержке индустриального развития указанных городов, что будет способствовать развитию производства, а также созданию новых рабочих мест. Это создает хорошие предпосылки для привлечения инвестиций и расширения импорта, в том числе из России.

Согласно стратегическому плану развития «Северного производственного кластера» основными направлениями бизнеса по регионам станут: сектор финансовых услуг; высокоточное производство; креативные индустрии; сектор фармацевтики и здравоохранения; энергетика и автомобилестроение.

Кроме того, необходимо отметить высокий интерес региональных английских и шотландских компаний, работающих в сфере сельского хозяйства, к увеличению использования азотных удобрений. В настоящее время основными потребителями данной продукции в Европе являются производители зерна и семян масличной культуры (61%).

По оценкам специалистов, британский рынок азотных удобрений является вторым по объемам после французского, что создает хорошие условия для налаживания торговых связей между российским и британскими компаниями в сфере экспорта указанной продукции.

Перспективными рынками сбыта российских товаров и услуг в Великобритании также являются:

Рынок программного обеспечения

Рынок программного обеспечения является вторым по величине и значению в ЕС и оценивается в 5% мирового рынка. Разработка ПО и различного рода мобильных приложений являются наиболее перспективными направлениями в данном секторе. Данный рынок обладает

значительным потенциалом в следующих перспективных секторах: анализ «больших данных», «облачные» вычисления, кибер-безопасность и электронная коммерция.

Рынок информационно-телекоммуникационных услуг

Правительство Великобритании определило планы по превращению страны в наиболее благоприятную территорию для ведения бизнеса и предоставления экономических услуг на базе современных информационных технологий. В среднесрочной перспективе в Великобритании могут быть востребованы: российский опыт в строительстве и эксплуатации высокотехнологичных центров обработки данных, а также предложения услуг в области размещения вычислительных центров и DATA-центров на базе российских наукоградов. Прогнозируемый рост общих объемов импорта высокотехнологичных товаров и информационно-коммуникационного оборудования Великобританией к 2017 г. составляет 20,2% и 26,5% соответственно (111 млрд.долл.США и 33,6 млрд.долл.США). При этом следует отметить, что данный рынок в настоящее время очень активно осваивается китайскими компаниями, такими как «TP-Link», которые налаживают производство ИТК оборудования и центров предоставления указанных услуг на территории Великобритании, в частности, в городах Северного производственного кластера.

Технологии безопасности

Речь может идти о поставке в Великобританию высокотехнологичной продукции и услуг, а также отдельных разработок в области безопасности, кибер-безопасности, антивирусной защиты и интеграционных решений.

Рынок авионики и навигационного оборудования

Великобритания является страной с развитым рынком малой и частной авиации, элементы авионики и навигационного оборудования на основе глобальной спутниковой навигации «Глонасс» могут быть востребованы в Великобритании в качестве альтернативы системе GPS, как в целях повседневной эксплуатации, так и в деятельности аварийно-спасательных служб.

Венгрия

Наиболее важным перспективным направлением российско-венгерских экономических отношений является переход от преимущественно торговых форм обмена к производственной и научно-технической кооперации, а также развитию сотрудничества в сфере инвестиций и инноваций.

В ходе состоявшегося 9-10 апреля 2015 г. восьмого заседания Российско-Венгерской межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству отмечалось успешное развитие торгово-экономических связей между нашими странами в области промышленности, сельского хозяйства, здравоохранения, образования и транспорта. В нефтяной и газовой промышленности стороны подтвердили заинтересованность укреплять и далее взаимовыгодные отношения. В сфере атомной энергетики было отмечено многолетнее успешное сотрудничество и намерение приступить к реализации новых проектов в 2015 году.

Наряду с этим, стороны поддержали развитие двустороннего сотрудничества в области автомобильной промышленности, транспортного машиностроения, включая проект производства модульных автобусов с кузовом из композитных материалов, энергетического машиностроения, сельскохозяйственного машиностроения, производства оборудования для

пищевой промышленности, энергосберегающих технологий для металлургического производства, станкостроения, включая проект создания совместного предприятия на территории России по производству высокотехнологичного станочного оборудования, производства мобильных генераторов аэрозоля, утилизации бытовых и промышленных отходов на территории Венгрии, космических технологий, включая разработку инновационных приборов, переработки отходов алюминиевой промышленности, а также судостроения. Кроме того, была подтверждена важная роль межрегиональных связей.

В области сельского хозяйства намечено дальнейшее развитие взаимодействия в производстве генетически немодифицированных продуктов, создание совместных предприятий, укрепление связей между научно-исследовательскими институтами в сфере биотехнологий. Стороны подчеркнули также важную роль сотрудничества финансовых организаций.

Германия

Германия, являясь страной с высокоразвитой промышленностью, почти не имеет собственных сырьевых ресурсов, которые ей приходится закупать за рубежом. В первую очередь, Германии необходимы редкоземельные металлы. Перспективы развития экспорта возможны также при организации поставок продукции черной металлургии более высокого передела: стального проката с антикоррозийными покрытиями, высококачественных специальных и электротехнических сталей, бесшовных металлических труб промышленного назначения, металлической проволоки, ферросплавов, других изделий из черных металлов, технического углерода.

Германия весьма зависима от импорта цветных металлов, поэтому существует спрос на поставки российской рафинированной меди, никеля, алюминия и их сплавов, в меньшей степени, свинца, цинка, вольфрама и молибдена, а также полуфабрикатов из алюминия, титана, других цветных металлов.

Сырьевая база ФРГ не способна удовлетворить потребности химико-фармацевтической отрасли в собственных ресурсах. В этой связи имеется спрос на германском рынке на отечественную химическую продукцию, в основном, в виде сырья и полуфабрикатов (синтетический каучук, полиэтилен высокого давления, азотные и калийно-фосфорные удобрения, сырье для фармацевтической промышленности, в том числе растительного происхождения, некоторые виды пластмасс и изделий из них). Достаточно высок спрос на медицинские субстанции для производства лекарственных средств.

В Германии существует относительно устойчивый спрос на российскую продукцию деревопереработки, в том числе на массив, клееный брус, ДСП, фанеру, шпон, недорогие виды деревянной мебели, целлюлозу, картон, упаковочные материалы и газетную бумагу.

Перспективы российского экспорта в Германию также непосредственно связаны с развитием информационно-коммуникационных технологий, био-, нано- и оптических технологий, спецметаллургии, лазерной техники, что позволит переломить сложившиеся тенденции в структуре отечественного экспорта.

Сохраняется спрос на российскую рыбу; при определенных условиях возможно увеличение экспорта масла подсолнечника, отдельных видов кондитерских изделий, алкогольных и безалкогольных напитков, красной и черной икры, кедровых орехов, биопродукции (при соответствующей сертификации).

Голландия

Хорошие перспективы экспорта имеет такая продукция, как оптические и электроизмерительные приборы средней ценовой группы.

К перспективным областям внешнеэкономического сотрудничества Нидерландов с Россией можно отнести энергетику, химию, сельское хозяйство и пищевую промышленность, транспорт и логистику, производство автокомпонентов, аэрокосмические технологии, судостроение, водные технологии, здравоохранение.

В связи с введением ограничительных мер США и ЕС против России, затрагивающих в частности некоторые виды оборудования для энергетических проектов, получает актуальность российско-голландское взаимодействие по импортозамещению затворной аппаратуры, используемой при добыче и переработке нефти и газа. Речь идет, в частности, об использовании голландских технологий и инновационных решений в производстве на территории России регулирующих (и других типов) клапанов, способных выдерживать высокое давление (от 500 до 2000 бар) в местах добычи энергоресурсов. До введения ограничений указанные виды аппаратуры импортировались Россией из стран дальнего зарубежья, в том числе из Нидерландов.

Ряд голландских компаний-производителей оборудования готовы к совместному с российскими партнерами выпуску продукции, адаптированной к нуждам российских заказчиков, на своих производственных и испытательных площадках в Нидерландах.

Большие возможности для развития российского экспорта имеются в сфере возобновляемой энергетики и биоэнергетики, в первую очередь, в области продукции биомассы как источника альтернативной энергии. С учетом стратегии голландского правительства по увеличению к 2020 году доли возобновляемой энергии в энергобалансе страны до 14% (составляет 5% по состоянию на начало 2015 г.) перспективным направлением экспорта из России представляются поставки на нидерландский рынок древесных пеллет и продуктов биомассы.

В последние годы стал очевидным высокий потенциал для расширения экспортных возможностей в указанной области во взаимодействии с крупнейшим в Европе портом г. Роттердама. Выгодное расположение порта, сочетающее выход к морю и доступ к развитой логистической сети внутри страны, обеспечивает необходимые условия для обработки поступающих объемов биомассы. На территории порта имеются специальные склады для безопасного хранения древесных пеллет (на их основе могут работать трейдинговые компании, осуществляющие торговые операции с пеллетами на рынках Северо-Западной Европы), развито транспортное сообщение, действуют различные варианты поддержки компаний, работающих на территории порта, предоставляются возможности сотрудничества с предприятиями промышленного кластера г. Роттердама.

Значительный потенциал имеется в сфере российско-нидерландского сотрудничества в области инноваций, экспорта российских ИТ-продуктов и разработок в Нидерланды, открытия представительств российских ИТ-компаний на местном рынке с целью расширения деловой активности в Европе, создания в регионах России обучающих центров с участием голландских специалистов, пилотных опытных производств и программ сопровождения проектов.

Не полностью раскрытым остается потенциал развития экспорта из России экологически чистой сельхозпродукции, включая натуральные компоненты и их производные, пользующиеся спросом на голландском рынке.

Дания

Анализ состояния датского рынка позволяет сделать вывод, что для Дании могут представлять интерес следующие высокотехнологичные товары:

- современные устройства морской навигации;
- отдельные продукты программного обеспечения;
- некоторые виды высокотехнологичных стройматериалов;
- узкий ассортимент продукции тяжелого машиностроения;
- отдельные композитные материалы для ветроэнергетической отрасли;
- отдельные виды продукции сектора телекоммуникаций;
- определенный ассортимент химической продукции.

Кроме того, мониторинг структуры датского импорта показывает, что к числу наиболее перспективных и конкурентоспособных российских товаров для продвижения на датский рынок относятся следующие товары и товарные группы:

1	продукты высокой степени переработки нефти, в их числе, газойли, авиатопливо	подгруппа 2710 ТН ВЭД
2	природный газ	товарная группа ТН ВЭД 2711
3	полуфабрикаты черных металлов, в том числе металлопрокат	подгруппы 7207, 7208 ТН ВЭД
4	удобрения	группа 31 ТН ВЭД
5	продукция деревопереработки и древесные полуфабрикаты	подгруппы 4408, 4410, 4412 ТН ВЭД
6	рыба и морепродукты	группа 03 ТН ВЭД
7	мебель и комплектующие изделия	группа 94 ТН ВЭД
8	прокат меди	группа 74 ТН ВЭД
9	алюминий и изделия из него	группа 76 ТН ВЭД
10	мех и изделия из него	группа 43 ТН ВЭД
11	прокат цинка	группа 79 ТН ВЭД
12	отдельные наименования продукции легкой промышленности	из групп 51 – 63 ТН ВЭД

В целом, датский рынок является сложным с точки зрения развития российского экспорта машинотехнической продукции. К большей части машинотехнической продукции предъявляются жесткие требования и стандарты, существующие в ЕС.

Кроме того, в Дании можно пройти процедуру сертификации ввозимых электромеханических изделий. Она не является обязательной, но продажа продукции без соответствующей маркировки будет затруднена в силу доверия к ней потребителей.

К тому же, надо учитывать, что датский рынок практически по всем видам товаров является весьма малоемким и сильно диверсифицированным; как правило, осуществляются закупки небольших партий товаров, поэтому рассчитывать на поставки какой-либо конкурентоспособной продукции в больших количествах не приходится.

Испания

Перспективными направлениями российско-испанского торгово-экономического сотрудничества являются:

Отрасль, вид сотрудничества	Направления сотрудничества
ТЭК	<ul style="list-style-type: none"> - поставка нефти и нефтепродуктов в Испанию - поставка СПГ в Испанию - открытие новых маршрутов для поставки российского СПГ в Испанию через порт в г. Хихон - поставка в Испанию каменного угля, в том числе энергетического - создание современных мощностей по производству нефтепродуктов путем участия испанских компаний в выполнении строительных работ «под ключ», включая инженерное проектирование, поставки и монтажа высокоэффективного нефтеперерабатывающего оборудования - участие испанских компаний в разведке и добычи углеводородов в Западной Сибири - участие испанских компаний в создании в России современных мощностей по производству электрической и тепловой энергии, а также электростанций комбинированного типа - реализация совместных проектов в области генерации электроэнергии в третьих странах
Энергоэффективность и Ресурсосбережение	<ul style="list-style-type: none"> - локализация в России производства оборудования для солнечной и ветровой электроэнергетики
Судостроение	<ul style="list-style-type: none"> - поставка в Россию швартового и буксировочное оборудование для судов различного типа - производственная кооперация и локализация производств на территории России
Машиностроение	<ul style="list-style-type: none"> - производство комплектующих для автомобилестроения - совместная разработка, изготовление, эксплуатация, техническое обслуживание железнодорожного подвижного состава нового поколения, электричек, вагонов метро - поставка и локализации производства на территории России современных гидравлических прессов, гидравлического оборудования по штамповке любой сложности
АПК	<ul style="list-style-type: none"> - внедрения современных испанских технологий выращивания овощных культур в закрытом грунте - совместное производство сельскохозяйственных товаров и сырья по испанским технологиям - размещение в России совместного производства по переработке сельскохозяйственной продукции - совместная реализация проектов организации оптовой торговли и транспортировки продовольственных товаров
Фармацевтика	<ul style="list-style-type: none"> - создание на территории России производств современной фармацевтической продукции

<p><i>Транспорт и логистика</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - участие испанских строительных, инжиниринговых, инвестиционных компаний к реализации в России крупных инвестиционных проектов по сооружению автомобильных дорог и объектов придорожной инфраструктуры на условиях частно-государственного партнерства с возможностью заключения концессионного соглашения - участие испанских компаний в проектах железнодорожного сообщения, в том числе скоростного, развития торговли и дополнительных услуг на железнодорожных вокзалах, - реализация совместных проектов по формированию транзитных транспортных коридоров
<p><i>Строительство</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - участие испанских компаний в выполнении строительных работ «под ключ», включая инженерное проектирование, в различных областях
<p><i>Космос</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - предоставление услуг по запуску космических спутников - размещение на территории Испании станций ГЛОНАСС - совместные научные исследования в области космоса

Литва

Структура российского экспорта по-прежнему сохраняет свой сырьевой характер. Однако следует отметить, что доля «минеральных продуктов» в российском экспорте в Литву уменьшается.

Основные экспортные товары (свыше 76% всего объема экспорта): природный газ, сырая нефть, нефтепродукты (топлива жидкие, не содержащие биодизель, бензин прямогонный), минеральные удобрения (комплексные и азотные), электроэнергия, фосфаты кальция, аммиак.

Среди перспективных товарных позиций, экспорт по которым в настоящее время минимален, можно выделить следующие группы: текстильные изделия технического назначения; фармацевтическая продукция; химические нити. Перспективным также представляется экспорт услуг (финансовых, транспортных, инжиниринговых) и продукции интеллектуальной собственности. Торгпредство и далее намерено реализовывать проекты по их продвижению в странах Балтии.

Норвегия

Узость норвежского внутреннего рынка и ограниченные производственные мощности (за исключением отдельных очень немногочисленных отраслей экономики), а также устойчивые исторические торговые связи Норвегии со странами Евросоюза объективно препятствуют наращиванию экспорта российского сырья и полуфабрикатов.

Вместе с тем, в перспективе сохраняется возможность наращивания экспорта российского алюминия, который составляет основную часть российских поставок в Норвегию, но эта возможность объективно зависит от конъюнктуры мирового рынка цветных металлов. Увеличение поставок российских нефтепродуктов ограничивается норвежской политикой, ориентированной на сокращение потребления ископаемых энергоресурсов и отмечающейся тенденцией снижения норвежского импорта по данной товарной группе.

Актуальным остаётся вопрос увеличения в структуре российского экспорта доли машинно-технической и наукоемкой продукции. Как показала практика двустороннего

сотрудничества этого возможно добиться за счет развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями, в том числе на основе создания совместных предприятий, что объективно предполагает расширение инвестиционного сотрудничества, поставок в его рамках на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки. Это, в частности, относится к судостроению, строительству объектов и сооружений для освоения морских нефтегазовых месторождений.

В связи с ослаблением рубля сложились благоприятные условия по наращиванию российского экспорта в Норвегию по широкому спектру товарных групп, занимающих незначительные доли в российских поставках на норвежский рынок, включая промышленные товары и продукты питания. Также растёт интерес к российским стройматериалам, которые в настоящее время имеют ценовое преимущество по отношению к европейским аналогам. Основным сдерживающим фактором при этом будет только отсутствие у российских производителей необходимой сертификации, а также прямых устойчивых логистических связей.

Сербия

Российско-сербское торгово-экономическое сотрудничество продолжает активно развиваться и характеризуется отсутствием каких-либо взаимных проблемных открытых вопросов. Наиболее важными и перспективными проектами являются совместные проекты в области модернизации сербской железнодорожной инфраструктуры по линии «РЖД», модернизация ОАО «Газпром нефть» производственных мощностей и развитие сербской компании «Нефтяная индустрия Сербии», участие компании ОАО «Газпром нефть» - «НИС» в реализации проекта эксплуатации месторождений горючих сланцев в Сербии, участие компании ОАО «Газпром нефть» - «НИС» в развитии нефтехимической отрасли Сербии, участие компании ОАО «Газпром нефть» - «НИС» в реализации электроэнергетических проектов на территории Сербии, реализация контракта на реконструкцию и модернизацию ГЭС «Джердап-1» со стороны российской компании ОАО «Силовые машины», активная работа УГМК, деятельность российских «Сбербанка России» и «ВТБ» на сербском рынке, межрегиональное торгово-экономическое сотрудничество, сотрудничество в области сельского хозяйства, фармацевтической промышленности и др.

Словакия

Приоритетными областями развития сотрудничества со Словакией являются энергетика, повышение энергетической эффективности, развитие транспортной инфраструктуры и совместного производства в данной области, сельское хозяйство и животноводство, а также научные исследования с акцентом на нанотехнологии.

Наиболее актуальными направлениями сотрудничества в области двусторонних торгово-экономических отношений между Россией и Словакией остаются следующие области ВЭС:

- в области ядерных технологий;
- в области транспорта;
- в финансовой сфере;
- в агропромышленной сфере (особенно, на межрегиональном уровне);
- в области военно-технического сотрудничества.

Привлекательными направлениями для российского бизнеса могут являться сферы инновационных и информационно-коммуникационных технологий, строительства,

здравоохранения, фармацевтики и туризма, энергоэффективности и использования возобновляемых источников энергии.

В настоящее время в Словакии на законодательном уровне нерезидентам разрешено приобретение земли с правом отчуждения, но при условии ее использования под с/х нужды, строительство, в т.ч. промышленное. Низкая стоимость (в среднем 0,5 евро/м²) земли, а также всевозможные меры поощрения и поддержки инвесторов создают хорошие условия для развития бизнеса в Словакии на ближайшие пять лет. Производитель известной а/м марки «Лэндровер» планирует до конца 2016 г. создать собственное производство в Восточной Словакии.

Финляндия

Энергетика

Энергетический сектор традиционно является одним из главных направлений высокотехнологичного российского экспорта в Финляндию. Следует отметить поставки в страну энергетического оборудования для вновь строящихся и реконструируемых объектов энергохозяйства Финляндии.

Традиционно активное сотрудничество ведется в области атомной энергетики. Принятие руководством страны стратегического решения об увеличении доли атомных генерирующих мощностей в общем объеме производства электроэнергии будет способствовать расширению двустороннего взаимодействия в данной области. В частности могут оказаться перспективными имеющиеся наработки российских поставщиков атомных реакторов с компанией «Фортум».

Открываются также дополнительные возможности для поставок российского ядерного топлива.

Кроме того, развитие российско-финляндского сотрудничества в сфере атомной энергетики и дополнение российских технологий финскими ноу-хау в области безопасности и управления объектами позволяет расширять экспорт российских АЭС в третьи страны.

Согласно постановлению Еврокомиссии, с 2015 г. вводятся ограничения выбросов серы в акватории Балтийского моря. Переход судов на новые виды топлива создает предпосылки для строительства системы терминалов сжиженного природного газа (СПГ). Развитие СПГ-терминалов на Балтике открывает новые возможности как для российского экспорта, так и для инвестиций.

Транспортное машиностроение

В 2018 году завершается монополия Государственных железных дорог Финляндии «VR Груп» на осуществление железнодорожных перевозок внутри страны. Демонополизация рынка будет означать проведение новых тендеров на закупку железнодорожной техники, заключение контрактов на строительство дополнительной обслуживающей инфраструктуры. В этой связи появляются перспективы у российских производителей указанной техники и оборудования для выхода на финский рынок или расширения своей деятельности.

Повышение эффективности российского экспорта может быть достигнуто также за счет внедрения последних инженерных разработок. Примером такой современной техники служит магистральный грузовой электровоз переменного тока 2ЭС5, разработанный российской компанией «Трансмашхолдинг» в сотрудничестве с французскими инженерами.

Судостроение

В последние годы заметно активизировалось российско-финляндское сотрудничество в области судостроения. В частности, в рамках двустороннего взаимодействия, на финских

предприятиях судостроительной промышленности выполняются заказы по строительству судов и производству судового оборудования.

Следует отметить деятельность находящейся в собственности ОАО «Объединенная судостроительная корпорация» верфи «Арктех Хельсинки Шипъярд», на которой строятся суда ледового класса по российским и финским заказам. При этом работа ведется в тесной кооперации с российскими верфями – поставщиками корпусных блоков, комплектующих и судового оборудования.

В целях сохранения конкурентоспособности финского судостроения на мировом рынке путем сокращения производственных издержек, все более активно используется такой вид сотрудничества с российскими партнерами, как промышленная кооперация. Причем взаимодействие ведется не только в рамках выполнения российских заказов, но и контрактов с третьими странами. В этой связи у российских машиностроительных, металлообрабатывающих и приборостроительных компаний имеется хорошая возможность расширения своего экспорта в Финляндию.

Сотрудничество в инновационной сфере

У российских инновационных компаний, специализирующихся в производстве высокотехнологичного оборудования и приборов, как промышленного, так и бытового назначения, есть возможность выхода на требовательный финский рынок. Торговое представительство имеет положительный опыт по оказанию содействия таким компаниям в выводе на финский рынок своего продукта.

Важным элементом инновационной деятельности является реализация национальных технологических программ по приоритетным направлениям экономического развития Финляндии. В настоящее время в Финляндии реализуются следующие национальные технологические программы:

5thGear (период действия 2014–2019). Программа призвана содействовать развитию нового поколения беспроводных систем передачи данных, зарождению новых видов бизнеса, а также выведению Финляндии на позиции привлекательного объекта для международных инвесторов.

Арктические моря (период действия 2014–2017). Основная цель программы – содействовать зарождению новых видов деятельности в условиях применения экологических решений в судоходстве, а также устойчивому использованию природных ресурсов в морских акваториях.

BEAM – Business with Impact (период действия 2015–2019). Совместная программа Агентства «Текес» и Министерства иностранных дел Финляндии по продвижению инновационной и деловой активности в развивающиеся страны.

EVE – Электрические транспортные средства и системы (период действия 2011-2015). Содействие развитию предпринимательской деятельности, связанной с электрическими транспортными средствами и рабочими машинами.

Программа, объединяющая технологии, бизнес-знания и опыт, для повышения оценки нематериальных ценностей в жизни предприятий (период действия 2012-2018). Миссия данной программы – помочь предприятиям, действующим в Финляндии, осознать роль нематериальной составляющей в цепочке создания добавленной стоимости и использовать этот фактор для повышения собственной конкурентоспособности.

Удобный город (период действия 2013-2017). Цель программы – деятельность Финляндии в качестве первопроходца в развитии повседневно используемых услуг и технологий.

Green Growth – «Зеленый рост» – путь к устойчивой экономике (период действия 2011-2015). Цель программы – определить новые потенциальные сферы роста для устойчивого развития экономики, основанные на значительном сокращении энергопотребления и устойчивом использовании природных ресурсов.

Green Mining – «интеллектуальная» шахта (период действия 2011-2016). Устойчивое развитие горнодобывающей промышленности с учетом экосистемы.

Hiirriostajat. «Высококачественные закупки» (период действия 2013-2016). Задача - содействовать обновлению рынков и возникновению инноваций в части зарождения источников спроса.

INKA – «Инновационные города» (период действия 2014-2020). Цель – способствовать зарождению конкурентоспособных предприятий, базирующихся на высоком уровне компетенции и ускорение таким образом развития инновационных центров в Финляндии.

Инновации в развитие социальной сферы и здравоохранения (период действия 2008-2015). Цель – обновление услуг с социальной сфере и в здравоохранении с помощью инновационной деятельности, а также расширение возможностей для предпринимательской деятельности.

Лидер – деловая жизнь, доходность и удовлетворенность работой (период действия 2012-2018). Цель – создание в Финляндии к 2020 году самых привлекательных рабочих мест. Предполагается радикальное изменение в методах руководства, а также использование новых моделей выполнения различных работ.

Решения в системе образования (период действия 2011-2015). В партнерской программе объединяются решения, применяемые в обучении на предприятиях, в школах и учебных заведениях, а также исследования. На этой базе разрабатываются международные виды деятельности.

Skene – Games Refueled (период действия 2012-2015). Цель программы удержать Финляндию на высоком уровне, создав при этом значимый в международном масштабе промышленный кластер по созданию игр и развлечений.

Промышленный интернет – революция в деловой жизни (период действия 2014-2019). С помощью промышленного интернета планируется обновить деятельность предприятий, а также поддерживать сотрудничество предприятий из различных сфер деятельности.

Здоровье на базе «бит» (период действия 2014-2018). Цель – создание в Финляндии функционального здорового дигитального (цифрового) пространства.

Следует также отметить, что в стране под эгидой Министерства занятости и экономики Финляндии действует специальная программа «МОСТ». Цель программы – оказание содействия российским малым инновационным предприятиям в коммерциализации их разработок на финском и европейском рынках. В качестве приоритетных направлений на 2015 год выделены биомедицинские и цифровые технологии.

Приоритетные направления российско-финляндского экономического сотрудничества

Отрасль, вид сотрудничества	Направления сотрудничества
Судостроение и производство морской техники	<ul style="list-style-type: none"> - арктическое судостроение (суда ледового класса); - специальное судостроение (суда-газовозы, суда-нефтесборщики и т.п.); - оборудование для разведки и добычи минеральных ресурсов на шельфе; - производственная кооперация и локализация производств на территории России.

<i>Машиностроение</i>	<ul style="list-style-type: none"> - энергетическое (производство двигателей, генераторов, оборудования для электростанций, котельных и т.п.); - производство оборудования и комплектующих для судостроения, автомобилестроения); - производство техники и оборудования для лесозаготовки, механической лесопереработки, целлюлозно-бумажной промышленности); - производственная кооперация и локализация производств на территории России.
<i>Энергетика</i>	<ul style="list-style-type: none"> - создание современных мощностей по производству электрической и тепловой энергии; - создание новых видов топлива, локализация производства на территории России.
<i>Энергоэффективность</i>	<ul style="list-style-type: none"> - реализация программ и проектов по внедрению энергоэффективных технологий в промышленности, строительстве, ЖКХ.
<i>Лесной сектор, Лесопромышленный комплекс</i>	<ul style="list-style-type: none"> - технологии ведения лесного хозяйства; - внедрение современных технологий лесозаготовок; - использование финских методов ведения лесного хозяйства и неистощительного лесопользования; - привлечение финских инвестиций в модернизацию российского целлюлозно-бумажного и деревообрабатывающего
<i>Информационные технологии и программное обеспечение</i>	<ul style="list-style-type: none"> - локализация на территории России отраслевых исследовательских и научно-исследовательских центров; - создание совместных центров по разработке ПО; - оказание услуг в области разработки программного обеспечения.
<i>Телекоммуникации</i>	<ul style="list-style-type: none"> - локализация на территории России отраслевых исследовательских и научно-исследовательских центров; - производство телекоммуникационного оборудования на территории России; - создание совместных научно-исследовательских центров в области телекоммуникаций.
<i>Чистые технологии</i>	<ul style="list-style-type: none"> - совместные проекты и программы по внедрению в России чистых технологий (промышленность, энергетика, строительство, транспорт, управление природными ресурсами, утилизация отходов); - использование финского опыта формирования кластера чистых технологий «клинтех».
<i>Сотрудничество в продвижении инноваций</i>	<ul style="list-style-type: none"> - использование элементов финского опыта в формировании системы отбора и коммерциализации инновационных разработок; - в формировании системы содействия начинающим инновационным компаниям («старт-апам»); - в создании на территории России технопарков, индустриальных парков, бизнес-инкубаторов современного типа; - содействие российским малым и средним инновационным компаниям в коммерциализации разработок на зарубежном рынке.

Строительство	<ul style="list-style-type: none"> - строительство промышленных, спортивных и жилых объектов на территории России с использованием современных технологий и финских инвестиций; - внедрение современных технологий
Транспорт и логистика	<ul style="list-style-type: none"> - транспортно-логистическое обеспечение двусторонней торговли и международного транзита (дорожное строительство, терминалы, придорожная инфраструктура); - внедрение технологий интеллектуальных транспортных систем; - проекты по формированию транзитных транспортных коридоров (Транссиб, Севморпуть и пр.).
Сельское хозяйство и агропромышленный комплекс	<ul style="list-style-type: none"> - внедрение современных технологий ведения сельского хозяйства в северных условиях; - реализация совместных проектов и программ в животноводстве, растениеводстве; - использование финского опыта в получении органического сырья в растениеводстве и животноводстве; - использование финского опыта в создании инфраструктуры сельского (сельскохозяйственного) туризма.
Пищевая промышленность	<ul style="list-style-type: none"> - локализация на территории России производств пищевой продукции; - использование финского опыта в производстве экологически чистых продуктов питания.
Биотехнологии, медицина, фармацевтика	<ul style="list-style-type: none"> - создание на территории России совместных отраслевых исследовательских и научно-исследовательских центров (лабораторий); - создание на территории России производств фармацевтической продукции.
Фотоника и оптоэлектроника	<ul style="list-style-type: none"> - проведение совместных НИОКР; - трансфер передовых зарубежных технологий; - локализация в России производства оптоэлектронной и лазерной продукции.

Франция

Ввиду активной работы российских организаций и учреждений (Минэкономразвития России, Торгпредство, АИРР) по стимулированию российско-французского инновационного сотрудничества, достаточно благоприятной представляется перспектива поставок высокотехнологичных товаров и услуг из России во Францию.

Этому способствует и взаимный интерес российских инновационных кластеров и французских полюсов конкурентоспособности, участвующих в подписании меморандумов о сотрудничестве, а также подготавливаемая Торгпредством «Дорожная карта по сотрудничеству российских инновационных кластеров и французских полюсов конкурентоспособности», которая сможет задать рамки и направления для инновационного сотрудничества России и Франции.

Чехия

Основной составляющей российского экспорта в Чехию традиционно является минеральное топливо. Второе место в экспорте России в Чехию занимают обработанные изделия, классифицируемые по материалам. В данной группе основой экспорта является продукция черной и цветной металлургии. В группе химических продуктов большую часть экспорта составляют продукты неорганической химии, органические химические соединения и удобрения. Среди основных экспортных непродовольственного сырья следует выделить руды металлов. Подавляющую часть экспортируемой в Чехию продукции машин, оборудования и транспортных средств составляют ТВЭЛы для АЭС, которые поставляются в соответствии с заранее согласованным графиком.

Анализ структуры российского экспорта в Чехию позволяет прогнозировать дальнейшее увеличение поставок продукции следующих товарных групп ТН ВЭД (не учитывая минеральное топливо) в страну:

Группа 84 «Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части»:

- реакторы ядерные; тепловыделяющие элементы (твэлы), необлученные, для ядерных реакторов; оборудование и устройства для разделения изотопов
- двигатели турбореактивные и турбовинтовые, газовые турбины прочие
- опоки для металлотейного производства; литейные поддоны; модели литейные; формы для литья металлов, карбидов металлов, стекла, минеральных материалов, резины или пластмасс;
- краны, клапаны, вентили и аналогичная арматура для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн, баков или аналогичных емкостей, включая редукционные и терморегулируемые клапаны.

Группа 72 «Черные металлы»:

- полуфабрикаты из железа или легированной стали;
- чугуны передельный и зеркальный в чушках, болванках или прочих первичных формах;
- прокат плоский из железа или легированной стали шириной 600 мм или более.

Группа 40 «Каучук, резина и изделия из них»:

- каучук синтетический и фактис, полученный из масел, в первичных формах или в виде пластин, листов или полос, или лент;
- шины и покрышки пневматические резиновые новые.

Группа 28 «Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов»:

- гидразин и гидроксилламин и их неорганические соли; неорганические основания прочие; оксиды, гидроксиды и пероксиды металлов;
- углерод сажи и прочие формы углерода;
- металлы драгоценные в коллоидном состоянии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, определенного или неопределенного химического состава; амальгамы драгоценных металлов.

Группа 26 «Руды, шлак и зола»:

- руды и концентраты железные, включая обожженный пирит.

Группа 76 «Алюминий и изделия из него»:

- алюминий необработанный;
- проволока алюминиевая.

Группа 29 «Органические химические соединения»

- спирты ациклические и их галогенированные, сульфированные, нитрованные или нитрозированные производные;
- фенолы; фенолоспирты.

Группа 74 «Медь и изделия из нее»:

- Медная проволока.

Поставки некоторых товарных групп из года в год колеблются в пределах 5-30%, что демонстрирует потенциал для экспортеров конкурентоспособной продукции по рыночной цене.

Следует отметить, что на чешском рынке традиционно востребована высокотехнологичная продукция: машиностроительное оборудование, электротехника, телекоммуникации и средства связи, продукция с использованием нанотехнологий, а также товары с высокой добавленной стоимостью.

Наиболее перспективными направлениями с точки зрения российского экспорта в Чехию являются консультационные услуги и техническое обслуживание в ядерной энергетике и нефтехимии, банковские услуги, транспортные услуги и туризм.

Швеция

Анализ структуры двусторонней торговли свидетельствует о том, что она практически не меняется. В российском экспорте основными являются сырьевые товары и полуфабрикаты.

Торгпредство России в Швеции активно занимается продвижением продукции российского производства в таких областях, как автокомпоненты и комплектующие для автомобильной промышленности, малое судостроение, оптика.

При этом следует учитывать, что эти области в Европейском Союзе жестко регламентируются стандартами и Директивами ЕС, что создает значительные трудности для российских экспортеров.

Швейцария

Список перспективных товарных позиций для экспорта России в Швейцарию:

Продукция машиностроения и электротехнической промышленности:

- компрессоры, насосы, помпы;
- турбины, электрогенераторы и силовые установки (в том числе для гидроэлектростанций малой и средней мощности);
- строительные металлоконструкции;
- вертолеты и средства малой авиации (спортивные и тренировочные самолеты, самолеты бизнес-класса)
- электроды;
- спортивное и охотничье оружие, боеприпасы и аксессуары к нему;
- измерительное оборудование и инструменты;
- фильтры и очистные реагенты на основе нанотехнологий;
- приборы ночного видения, телескопы, микроскопы.

Продукция металлургии:

- изделия из черного металла (прут, арматура);
- алюминиевый прокат;
- продукция из цветных металлов.

Изделия химической промышленности:

- полипропилен, полиэтилен;
- композитные материалы для машиностроения;
- синтетический каучук;
- каустическая сода;
- химические удобрения (калийные, азотные, комплексные).

Товары сельского хозяйства и пищевой промышленности:

- зерно и зернопродукты;
- натуральные фруктовые соки и морсы из лесных ягод;
- экологически чистая минеральная вода;
- Кожа, шерсть, пух.

Прочие товары

- текстильные изделия.
- пиломатериалы, картон, газетная бумага.

Услуги

Продукты программного обеспечения, в том числе для банковского сектора, включая программы защиты информации. Современные технологии в области защиты растений, по производству возобновляемых видов энергии (солнечная энергия), энергосбережению, повышению энергоэффективности.

АМЕРИКА

Аргентина

Аргентина традиционно является одним из ведущих партнеров России в Латинской Америке. Например, более 30% ГЭС страны оснащено советским и российским оборудованием, а в городе Кордоба до сих пор действует созданная в конце 80-х годов троллейбусная сеть. В разные годы на аргентинский рынок производились поставки российской строительной техники, самолетов, нефтедобывающего оборудования.

В настоящий момент более 94% российского экспорта в Аргентину приходится на 2 товара – дизельное топливо (78%) и удобрения (16%). Также поставляется энергетическое оборудование, синтетический каучук, стальной прокат, смазочные масла.

Перспективные направления сотрудничества с Аргентиной
--

<p>Расширение российского экспорта:</p> <ul style="list-style-type: none"> - энергетика (гидро, атомная, альтернативная) - инфраструктура (порты, железные дороги) - горнодобывающая промышленность - нефтегазовый комплекс - транспортные средства - вертолетная техника 	<p>Промышленная кооперация/трансфер технологий/ обмен опытом:</p> <ul style="list-style-type: none"> - сельскохозяйственное машиностроение - фармацевтика - биотехнологии - сельское хозяйство и пищевая промышленность - виноделие - агротехнологии - промышленный дизайн, мода 	<p>Импорт из Аргентины:</p> <ul style="list-style-type: none"> - фрукты (груши, яблоки, цитрусовые и др.) - арахис - мясо, субпродукты - молоко, молочные продукты, сыры, масло - яичный порошок - субпродукты из сои - рыба и морепродукты - вино - эмбрионы крупного рогатого скота
--	--	---

Бразилия

Потенциал расширения номенклатуры экспорта зиждется на сотрудничестве, в таких сферах, как энергоэффективность и ресурсосбережение, мирное использование атомной энергии, автомобильный и авиационный сектора, нанотехнологии, космос, медицина, биологические науки, а также в области здравоохранения.

Одним из перспективных направлений является сотрудничество в области строительства различных инфраструктурных объектов в связи с планами правительства Бразилии по реструктуризации транспортной системы страны и, в частности, увеличения доли железных дорог с нынешних 10% до 30% путем строительства новых дорог общей протяженностью более 10 тыс. км. Еще одним из перспективных направлений сотрудничества можно назвать обмен технологиями, сотрудничество в сфере информационных технологий.

Канада

На современном этапе вопросы расширения и диверсификации структуры российского экспорта промышленной продукции, а также оборудования и технологий, являются одной из основных задач развития внешнеэкономической деятельности Российской Федерации. Согласно мониторингу конъюнктуры основных рынков товаров и услуг в Канаде, можно сделать вывод о том, что объективно сдерживающими факторами для российских экспортёров перспективной продукции при ведении бизнеса на канадском рынке в настоящее время являются:

- курс канадских властей на экономическую изоляцию России и соответствующий режим антироссийских политико-экономических санкций в связи с кризисными событиями на Украине и в Крыму;
- высокая степень зависимости состояния рынка от экономики США и импорта из этой страны;
- значительная транспортная составляющая в цене несырьевой продукции, доставляемой из России;
- сравнительно маленькая ёмкость рынка Канады (население – около 35 млн. чел.) и множественность норм технического регулирования;
- наличие в Канаде собственной развитой промышленной базы, опирающейся на высокий уровень НИОКР.

Однако при этом, согласно запросам и обращениям представителей канадских деловых кругов в адрес Торгпредства, у канадского бизнеса сохраняется интерес к взаимовыгодному деловому сотрудничеству с российскими партнёрами. Соответственно, имеются перспективы расширения номенклатуры и увеличения объёмов российского экспорта, в том числе высокотехнологических отраслей, которые могут быть обеспечены путём поставок отдельных видов продукции точного машиностроения, металлургии, деревообрабатывающей, легкой и пищевой промышленности, к которым проявляется конкретный интерес со стороны ряда канадских фирм. Сохраняются возможности наращивания экспорта и для российских производителей металлопродукции и удобрений.

Определённые перспективы имеются для расширения поставок в Канаду товаров высокотехнологических отраслей: аэрокосмической промышленности, ядерной энергетики и медицины.

Диверсификация российского экспорта в Канаду будет зависеть от использования Россией имеющихся конкурентных преимуществ в разработках и производстве инновационной продукции. В первую очередь, с учётом современной конъюнктуры на высокотехнологичные товары, это касается альтернативной энергетики, биотехнологий, современных телекоммуникационных средств и сетевых технологий, ресурсосбережения, медицинских радиоизотопов и т.д.

Никарагуа

По мнению Торгпредства, перспективными направлениями для расширения российского экспорта являются поставка строительных материалов, проекты в горнорудной промышленности, прежде всего в золотодобыче, реализация совместных проектов в области тропического растениеводства и производства продуктов питания, туристический бизнес, в т.ч. создание объектов инфраструктуры.

США

Несмотря на топливно-сырьевую направленность российских поставок в США, имеются определенные потенциальные ниши для расширения несырьевого российского экспорта в эту страну. Расширение номенклатуры и увеличение объёмов российского экспорта может быть обеспечено, в частности, путем поставок отдельных видов продукции машиностроения, металлургии, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, легкой, пищевой и ювелирной промышленности, к которым проявляется конкретный интерес со стороны ряда американских фирм.

Дальнейшие перспективы диверсификации российского экспорта в США связаны, главным образом, с использованием Россией имеющихся конкурентных преимуществ в разработках и производстве инновационных продуктов. В первую очередь, с учетом современной конъюнктуры на высокотехнологичные товары, это касается альтернативной энергетики, биотехнологий, современных телекоммуникационных средств и сетевых технологий, ресурсосбережения и т.д.

Определенные возможности наращивания экспорта сохраняются и для российских производителей металлопродукции и удобрений. Главным образом это относится к возможности пересмотра в рамках ВТО имеющихся двусторонних соглашений по добровольному ограничению поставок на американский рынок, а также действующих антидемпинговых приказов.

Можно ожидать расширения продаж на рынке США некоторых видов высокотехнологичных услуг. Так, в частности, отдельные российские авиакомпании, завоевавшие себе определенную нишу на американском рынке авиаперевозок крупногабаритных грузов, предпринимают шаги по расширению клиентской сети в США.

В то же время при оценке перспектив продвижения российских товаров, прежде всего в высокотехнологичных секторах экономики, нужно учитывать фактор односторонних экономических санкций, введенных США в отношении России в 2014 году. Данные санкции, если и не затрагивают напрямую поставки конкретной продукции, создают общий неблагоприятный фон для экспорта товаров из России в США.